APRESENTAÇÃO

Jéssica Amorim - Publicitária Estrategista







QUEM SOU

Com mais de 9 anos de atuação no digital, me dedico às mais diversas mídias sociais, criando estratégias de marketing e conteúdo personalizadas.

Minha abordagem une análise de dados, criatividade e entendimento profundo da identidade de marca, visando elevar a visibilidade online e tornar as marcas memoráveis. Trabalhar comigo é sinônimo de compromisso com o crescimento da sua marca, melhorando sua presença digital e aumentando negócios e lucratividade.

Fundei a Vitálice, inicialmente focada em saúde, e, graças aos resultados e indicações, ampliei para diversos nichos. Desde 2018, ofereço soluções de comunicação e marketing para quem busca prosperidade financeira, liberdade de conteúdo criativo e resultados significativos.



PILARES



ORGANIZAÇÃO

RESPONSABILIDADE

PERENIDADE

TRANSPARÊNCIA

DEPOIMENTOS



CAMILA MERCALI

Nutricionista, professora e empreendedora @camilamercali

"Gosto muito do trabalho da Jéssica porque entrega sempre mais do que contratamos. A disponibilidade para deixar do jeito que gostamos é grande! É bem personalizado e feito com cuidado!!"



RANIELLY FROZINO

Head de conteúdo no SDA (Segredos da Audiência) @raniellyfrozino

"Recomendo de olhos fechados e com a certeza que será a melhor experiência que você terá, pois o trabalho é feito com muito carinho e dedicação por toda equipe."



MARCO AURÉLIO SERAU

Advogado, doutor em direito e professor da UFPR @prof.marcoserau

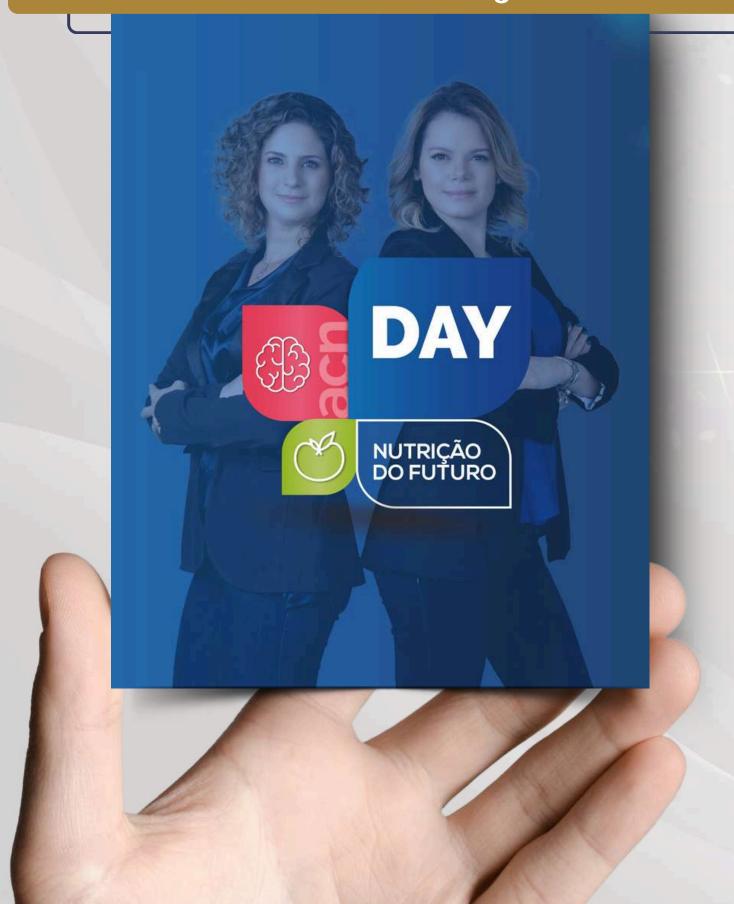
"Dias intensos de fabrico do ouro!
Quando principiei este movimento das
fotos etc parece que ativou algo. O
que produziu foi uma guinada muito
legal na minha carreira. Muito
obrigado."



FERNANDA BORGES

Gerente de Marketing na Ismafer @feralmeidaborges

"É fácil admirar, pois realmente leva em consideração o que nós clientes queremos. É ótima e sempre disponível. Super recomendo!"



ACN AO VIVO 2020/ACN DAY

Planejamento e produção de evento presencial/on-line

Por conta da pandemia, 1 semana antes do evento houve o lockdown e precisamos remanejar e realizar o ACN Ao VIvo On-line.

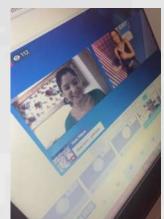
Todo planejamento do presencial foi refeito, e ele se transformou no ACN Day com a presença de mais de 200 inscritos on-line.

A transmissão foi feita simultaneamente via Stream Yard, com uma das sócias em Belo Horizonte e outra em Curitiba.

Ao todo foram 12 palestrantes que fizeram a participação remotamente.











ACN - ACADEMIA DE COACHING E NUTRIÇÃO - FEVEREIRO DE 2022

Por termos realizado com eficácia anteriormente no formato on-line, a empresa contratou novamente nosso planejamento de evento anual da ACN. Realizamos desde a idealização, conceito e identidade visual.

Por questões contratuais neste não posso abrir números sobre faturamento.

Meu trabalho com a ACN (hoje ACN Maisss, nome este que foi indicado por mim na assessoria): nos anos de 2019, 2020 e 2021 realizando Assessoria de Marketing como Social Media, Redação, Design, Estratégias de Marketing, Lançamentos de Infoprodutos e Perpétuos (assinatura ACNFlix), Inserção de material didático, SAC, etc.







Quem estará à bordo?





















COMPRE AQUI

COMPRE AQUI



Você não vai ficar de fora este ano, né?

GARANTA SEU INGRESSO

Assista ao vivo de onde estiver, seja pelo celular, tablet ou pelo notebook!



FAQ

tuer adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoreet dolore magna aliquam erat volutpat. Ut wisi enim ad minim veniam, quis nostrud exerci tation ullamcorper suscipit lobortis nisl ut aliquip ex ea commodo consequat. Duis autem vel eum iriure dolor in hendrerit in vulputate velit esse molestie consequat, vel illum dolore eu feugiat nulla facilisis at vero eros et accumsan et iusto odio dignissim qui blandit praesent luptatum zzril delenit augue duis dolore te feugait nulla facili-

Lorem ipsum dolor sit amet, cons ectetuer adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoreet dolore magna aliquam erat volutpat. Ut

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoree dolore magna aliquam erat volutpat. Ut wisi enim ad minim veniam, quis nos-trud exerci tation ullamcorper suscipit lobortis nisl ut aliquip ex ea commodo conseguat. Duis autem vel eum iriure dolor in hendrerit in vulputate velit esse molestie conseguat, vel illum dolore eu eugiat nulla facilisis at vero eros et accumsan et iusto odio dignissim qui olandit praesent luptatum zzril delenit augue duis dolore te feugait nulla facili-

Lorem ipsum dolor sit amet, cons ectetuer adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoree dolore magna aliquam erat volutpat. Ut

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetuer adipiscing elit, sed diam no-nummy nibh euismod tincidunt ut laoeet dolore magna aliquam erat volutoat. Ut wisi enim ad minim veniam.

adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoreet dolore magna aliquam erat volutpat. Ut wisi enim ad minim veniam, quis nostrud exerci tation

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetue adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoreet dolore magna aliquam erat volutpat. Ut wisi enim ad minim veniam, quis nostrud exerci tation ullamcorper suscipit lobortis nisl ut aliquip ex ea commodo conseguat. Duis autem ve eum iriure dolor in hendrerit in vulputate velit esse molestie consequat, vel illum dolore eu feugiat nulla facilisis at vero eros et accumsan et justo odio dignissim qui blandit praesent luptatum zzril delenit augue duis dolore te feugait nulla facilisi.

Lorem ipsum dolor sit amet, cons ectetues adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoreet dolore magna aliquam erat volutpat. Ut wisi enim ad minim veniam, quis nostrud exerci tation ıllamcorper suscipit lobortis nisl ut aliquip ex ea commodo conseguat.

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetue adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoreet dolore magna aliquam erat volutpat. Ut wisi enim ad minim veniam, quis nostrud exerci tation ullamcorper suscipit lobortis nisl ut aliquip

adipiscing elit, sed diam nonummy nibh euismod tincidunt ut laoreet dolore magna aliquam erat volutpat. Ut wisi enim ad minim veniam, quis nostrud exerci tation ullamcorper suscipit lobortis nisl ut aliquip ex ea commodo conseguat. Duis autem ve eum iriure dolor in hendrerit in vulputate velit esse molestie consequat vel illum dolore eu feugiat nulla facilisis at vero eros et accumsan et justo odio dignissim qui blandit praesent luptatum zzril delenit augue duis dolore te feugait nulla facilisi.

TODOS OS DIREITOS RESERVADOS - ACN 2021

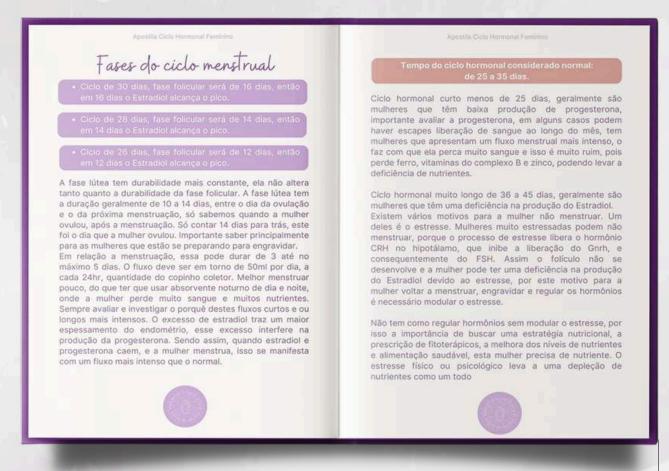
Desenvolvimento de material gráfico: mini livro digital e lançamento perpétuo deste

Após a ACN se desfazer, uma das sócias, Camila Mercali contratou em 2021 minha assessoria exclusiva e ficamos juntas por 3 anos, realizando diversos lançamentos e testando formatos variados. Entre eles, os mini livros digitais que eram lançados e depois colocamos no perpéuto.



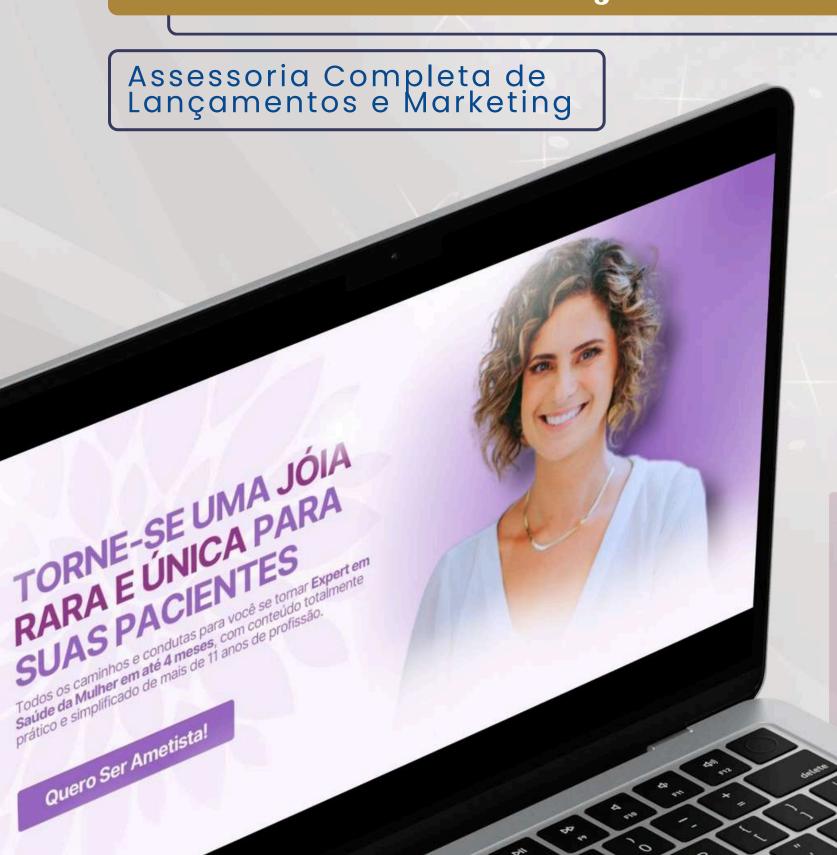












Realizado rebranding da marca, até chegar à esteira de produtos que foi sendo desenvolvida, implementada e validada ao longo de um período de contrato, depois replicando o modelo de lançamento que a cliente se sentiu mais confortável em realizar e que trouxe mais resultados.

Tivemos vários lançamentos de 5 dígitos, alguns de 6 dígitos. Um destes, alcançamos a marca de 6 dígitos em menos de 24 horas e no mesmo lançamento mais 6 e uma semana. Já foi obtido um retorno de 100x mais o valor investido. Um dos lançamentos:

Faturamento Bruto total: R\$87.868

Faturamento Líquido: R\$73.707,91.

ROI:R\$78,51, ou 7.751,12% Ou seja, aproximadamente 78x

mais que o custo da verba dos anúncios.

Valor gasto 6

R\$ 938,82

Alcance 0

27.583

CPM (custo por 1.000 impressões) 1

R\$ 22,17

Landing Page























Site institucional

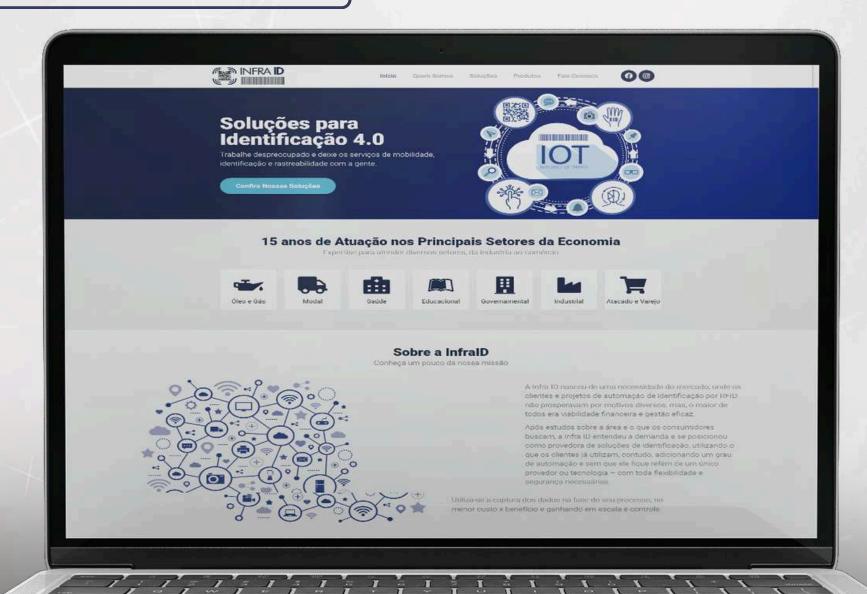




Minha Missão é levar CORAGEM E AÇÃO para quem deseja tornar Expert em Saúde da Mulher.

Falls comigo:
SI assessoria@camilamercali.co
(O (41) 9108-2081
(i) Curitiba/PR

Copyright © 2023 Camila Mercali - Todos os Direitos Reservados e desenvolvido por Vitálice Marketing





SA SORAYA

SA SORAYA



Social Media, Redação e Benchmarking



A campanha apresentou um crescimento expressivo, alcançando 592,7 mil pessoas (+3,3 mil%), demonstrando a eficácia do impulsionamento e do conteúdo estratégico. O alcance orgânico, registrou 15.413 visualizações, mantendo boa visibilidade. O alcance pago utilizou das métricas orgânicas para potencializar o alcance das campanhas, gerando alcance geral de 585.079, mostrando 100% de crescimento.

As interações somaram 5,7 mil (+74,5%), indicando que o público não só viu, mas engajou com o conteúdo, provando sua relevância. O crescimento de seguidores atingiu 2,3 mil, convertendo o alcance em uma base sólida para engajamento contínuo. Foram feitas narrativas de stories ao longo dos dias, já que a candidata não realizava por questões de agenda interação ou vídeos para inserção.







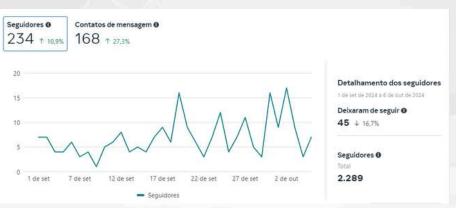




Os cliques no link da biografia subiram para 2,5 mil (+22,7 mil%), mostrando interesse do público em saber mais.

O tom autêntico das postagens ressoou positivamente, o que foi sugerido de ser mantido e ampliado para fortalecer as bandeiras da campanha. A criação de conteúdos focados em propostas, junto a uma estratégia de conversão, ajudará a continuar a transformação de visitas em seguidores e apoiadores. Foi recomendado que se monitore e ajuste os anúnciospara continuar impactando o público certo e maximizando os resultados para a próxima candidatura, visto que esta foi a primeira da cliente.







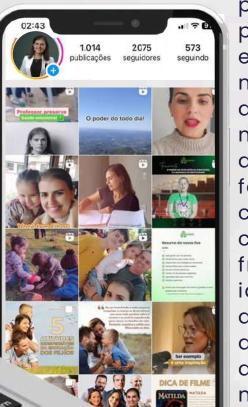


Estruturação de perfil e Assessoria para lançamentos

Realizada toda estruturação de infoprodutos, através da gestão do instagram, contudo, cliente, preferiu migrar para os eventos presenciais por conta de sua expertise e, portanto, encerramos nossa parceria.

Colocamos na venda perpétua, atualmente, o e-book, o planner e a mentoria on-line e os produtos físicos estão sob critério e desenvolvimento da Cliente.

26/11/2023



Na época pegamos o perfil com o engajamento melhorando devido a movimentação que estava fazendo, contudo, sem consistência, frequência e identidade que determinasse que se tratava do seu perfil, e nem que direcionasse ao público que desejava atingir.



Insights	8 de mai a 6 de jun			
Contas alcançadas	41 mil +103,1%	>		
Contas com engajamento	1,4 mil +142,6%	>		
Total de seguidores	3 mil +22,2%	>		
Conteúdo que você compartilhou	181	>		

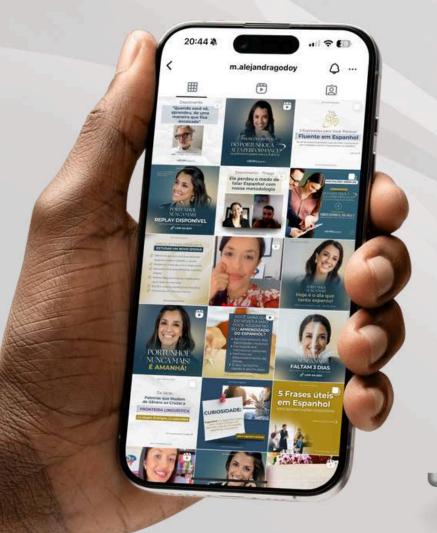
A conta cresceu com tráfego pago e estratégia focada em pais e treinamento de filhos. Em março, o tema mudou para relacionamentos e família, aumentando o engajamento em posts alinhados às crenças de Lucilene, atraindo público qualificado. O alcance de stories subiu, no entanto, a cliente não estava com tempo hábil devido a problemas pessoais para atualizar constantemente.



Estruturação de perfil, assessoria para lançamentos

Toda comunicação foi estruturada para construir uma base sólida e engajar o público de forma orgânica, o que resultou em um crescimento significativo nas redes sociais, que partiram do zero. O que avaliamos com o Benchmarking foi que o público em questão tem mais interesse em produtos de menor ticket ao realizar o downsell do "Desafio de 28 Dias da Pronúncia". No entanto, devido a algumas questões internas de equipe da cliente durante o lançamento impactaram diretamente em toda estratégia idealizada, o que dificultou avaliação e validação, assim como resultados. Cientes disso, cessamos em comum acordo das partes este projeto em questão.

É importante destacar que, com um trabalho consistente e investimento mínimo viável mensal, conseguimos atingir resultados significativos e estabelecer as bases para um crescimento contínuo da marca. Otimizamos organicamente o que conseguimos. Destacamos, ainda, sobre os anúncios, onde houve Baixo Custo por Resultado (R\$ 0,17 - R\$ 0,26), o que indica uma boa eficiência na alocação de verba. Houve Alcance Expressivo de 559 mil pessoas, assim como quase 1mm de impressões.
Seria necessário mais verba e tempo de campanha para validação destes e nova campanha para teste.





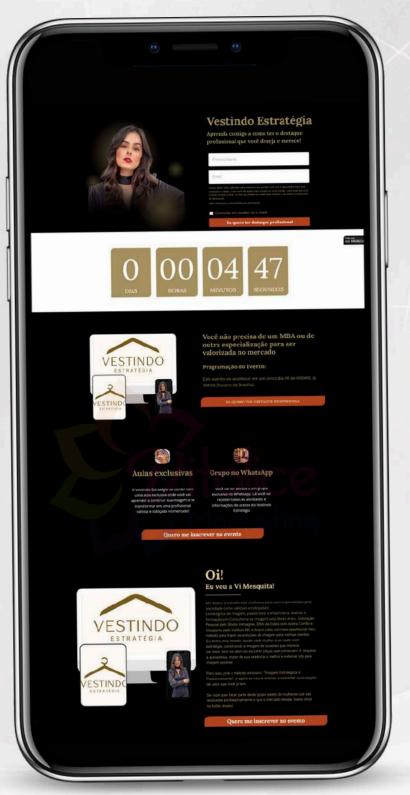
Desativa	campanha	Orçamento	Resultados •	Alcance •	Impressões •	Custo por resultado ↑	Valor usado ▼
	[PPL] INSCRIÇÕES	R\$ 70,00 Total	412 Cliques no link	46.575	127.938	R\$ 0,17 Por clique no link	R\$ 70,00
	Instagram Post	R\$ 44,00 Total	255 Cliques no link	4.965	5.874	R\$ 0,17 Por clique no link	R\$ 44,00
	[PPL] Página 3	R\$ 50,00 Total	273 Cliques no link	13.757	15.988	R\$ 0,18 Por clique no link	R\$ 50,00
	[PPL] INSCRIÇÕES 2	R\$ 70,00 Total	356 Cliques no link	46.232	119.720	R\$ 0,20 Por clique no link	R\$ 70,00
	[PPL INSCRIÇÕES] E-book	R\$ 70,00 Total	335 Cliques no link	46.768	125.283	R\$ 0,21 Por olique no link	R\$ 69,92
	[PPL] Anúncio página 3 - 2 post Ale	R\$ 50,00 Total	228 Gliques no link	14.573	24.745	R\$ 0,22 Por alique no link	R\$ 50,00
	Instagram Post	R\$ 11,00 Total	46 Cliques no link	812	883	R\$ 0,24 Por clique no link	R\$ 10,99
	Instagram Post	R\$ 110,00	428	12.640	13.332	R\$ 0,26	R\$ 110,00
	Resultados de 114 campanhas Não inclui itens excluidos		Várias conversões	559.202 contas da Central d_	990.996 Total	Vārias conversões	R\$ 3.029,20 Total usado

Ajuste visual de melhorias de página de captura (leads) via klickpages + Copy para página.





Depois





JORNADA DE NUTRIÇÃO UNIVERSIDADE GUARULHOS | UNIVERITAS - 2016

Jornada do curso de Nutrição da Universidade, onde contamos com mais de 55 patrocinadores e apoiadores, além de um público estimado de 500 estudantes.















1° EVENTO DO BRASIL DE EMPREENDEDORISMO E MARKETING PARA NUTRICIONISTAS - MARÇO DE 2019.

Realizamos a idealização, produção e ativação deste evento, com foco em marketing de diferenciação e ações que envolviam os 5 sentidos. Neste estiveram presentes mais de 300 inscritos, 60 patrocinadores/apoiadores e 16 palestrantes. Nele também realizamos o primeiro painel gamificado sobre a carreira de Nutrição.

PRÉ-EVENTO DE LANÇAMENTO:



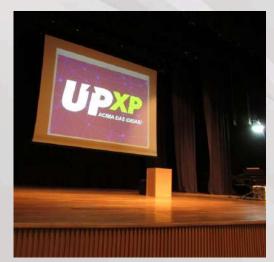








EVENTO OFICIAL:



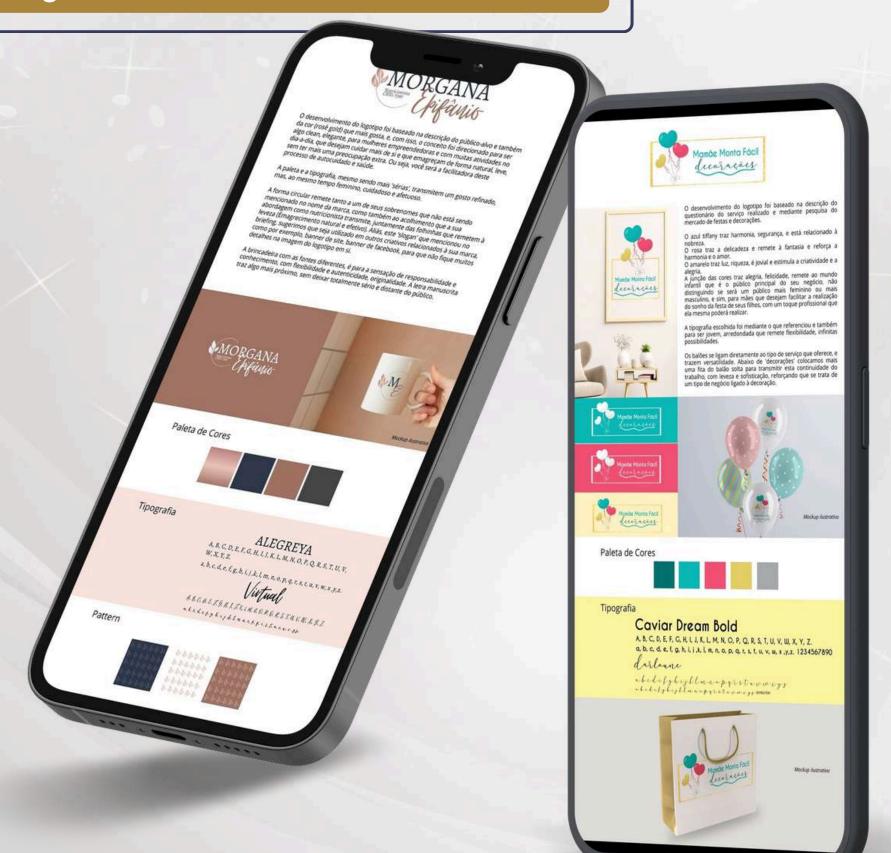








Identidade Visual







Identidade visual, rebranding e site:







Design para Redes Sociais e Social Media



Portfólio -> Loja Esotérica Many Hands H

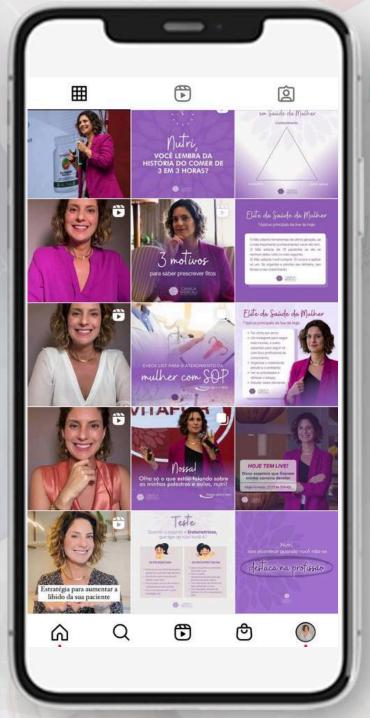


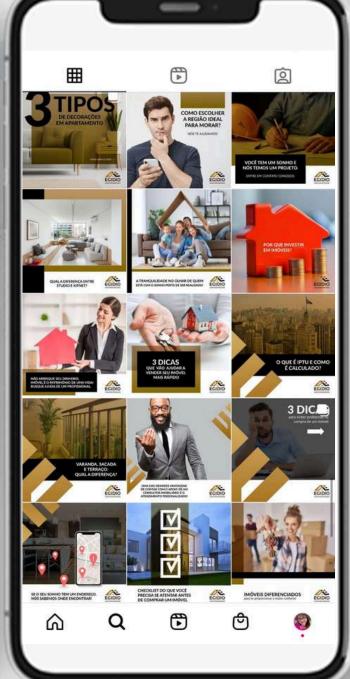
Portfólio ->
Acessórios de
pedras naturais
AGLI Acessórios



Portfólio ->
Designer de
interiores e feng
shui









Lançamento e landing pages













Panfleto para impressão e PDV







Validade da proposta: 48 horas

Gratidão! Desejo que esta parceria seja uma nova etapa muito próspera para todos.

Para que seu projeto não apenas cresça, mas verdadeiramente prospere, é essencial contar com parceiros que compartilham da sua visão e estão empenhados em dedicar o melhor de si, transformando potencial em sucesso palpável.

Conte comigo para tornar possível a realização de seus sonhos profissionais.





www.vitalicemarketing.com.br







